**标题：链家地产2014年招聘计划--销售管理培训生**

**链家那点事**

1、2001年，链家地产从一个27人的小团队起步，发展到现在员工人数超过2万人；

2、链家在同行业中第一个提出“三方交易，不吃差价” 此举规范了房地产经纪行业作业规范；

3、链家率先在链家在线发动“真房源行动”，开展假一赔百承诺，并接受中国消费者协会监督；此举有效清除了虚假房源信息，让消费者找房更准确更快捷；

4、我们坚持招募大专学历以上的经纪人，因为我们相信高标准才能提供更优质服务；

5、我们在安徽、内蒙、湖北和山西建立了四所链家希望小学，“希望工程”我们仍将继续；

6、了解到贫困地区儿童对学习知识的渴望，链家开展“长征路上的爱心图书馆”公益项目，计划募集图书35万册，为长征路上的边远学校建立35所图书馆；

7、每120秒链家可以成交一套租赁房屋；每300秒链家可以成交一套买卖房屋；

8、链家在线、iHome、掌上链家、Ibox、Openhouse、Home Study、iHome、homebook，科技链家引领作业新模式…

**在链家**

**在链家，挑战高薪**

高底薪(2500~5100元)+提成(8~30%)

在链家每带看2.5次可成交一单租赁；带看25次可成交一单买卖

经纪人入职后最快开单时间20天，每成交一单买卖平均收入是1.5万

链家经纪人创造了高于竞争对手70%-100%不等的收入水平

经纪人平均月收入7000元

店经理平均月收入20000元

区经理平均月收入40000元

**在链家，成长晋升**

最快5个月晋升为店经理

最快2年晋升为区域经理

最快4年晋升为大区营销总监

最快6年晋升为分公司总经理

在链家，所有高管都是子弟兵，没有空降兵。链家所有店经理以上人员都是普通经纪人培养晋升，无论你是谁，来到链家都要从零做起。

**在链家，团队作战**

入职之初你的“师傅”会进行全程指导

你的开单是由你的“伙伴”协助完成

你的房源有伙伴来帮助推广，伙伴的资源需要你的客户

团队作战最高效，我们需要充满合作精神的你

**在链家，专业致胜**

从新人到精英，我们为您定制培训课程

入职前：新人训—入职前的4天专业知识培训和半天的质素拓展训练，让你对房地产业务知识有一个基本的认识

入职一个月：衔接训(签约中的法律知识、业务实战 、渠道开拓)和专业知识巩固培训(一对一师徒制、总监见面会）

入职三个月：专业知识提升培训(签约能力、沟通能力)

入职五个月：储备店经理培训/储备店经理竞聘(管理能力培训、金融知识培训)

入职六个月：新人店经理培训(管理技能提升、团队建设)

专业成就未来，链家的未来需要你！

**成长故事**

张海明 毕业于河北北方学院 2008年入职链家 目前成都分公司总经理

赵振海 毕业于大连理工大学 2009年入职链家 目前学院大区区域经理

马溪源 毕业于中央民族大学 2013年1月入职 2013年4月晋升为回龙观南区店面经理

。。。。。。下一个创造奇迹的会是你！！！

**如果您想了解更多，可以主动联系我
联系人：谢主管
联系电话：15201162989**

 **QQ:642327328（可加我QQ进行互动、了解）
邮箱：****xiexiaoj@homelink.com.cn**

**公司总部地址：北京市朝阳门外大街昆泰国际大厦17层
公司网址：**[**http://beijing.homelink.com.cn**](http://beijing.homelink.com.cn/about/about_operation.shtml)